



INGENIEUR AVANT VENTE (F/H)

A propos de l'entreprise :

Éditeur européen et indépendant de deux solutions souveraines, Wisper est éditeur de ceBox, Un PC managé hybride cloud « One Clic » sans infrastructure, et XiVO, une solution collaborative open source.

Les piliers de nos technologies sont :

- Le collaboratif
- La sécurité
- La mobilité
- L'optimisation des coûts

Deux solutions pour une plus grande agilité :

- ceBox est un PC managé hybride cloud. Innovant sur son marché, il combine la souplesse et la sécurité du cloud avec l'agilité et la polyvalence d'un PC. Nous répondons principalement aux problématiques de sécurité (Ransomware, PCA/PRA), de mobilité (BYOD) et de maîtrise des coûts rencontrées par nos principaux clients, les centres de contacts et les organismes de formation.
- XiVO, Solution open source leader sur le marché de la Communication Unifiée / Téléphonie sur IP, présente dans les plus grandes entreprises publiques et privées européennes. Une solution de mobilité très prisé avec le télétravail.

Lieu de travail : Dardilly (69) / 2 jours de télétravail par semaine

Missions :

Nous recherchons un(e) Ingénieur(e) Avant-Vente pour rejoindre notre équipe. Basé(e) à Dardilly, dans la région lyonnaise et rattaché(e) à la Responsable Customer Services, tu devras assurer le support des équipes commerciales sur les offres de services existantes, depuis la demande du client jusqu'à la signature du contrat. A l'issue d'une formation à nos outils, méthodes et environnements techniques, tu seras accompagné(e) pour prendre progressivement en charge le pilotage d'études techniques. Tes missions principales seront :

- Chiffrage de la solution technique
- Qualification des besoins et contraintes auprès des clients et prospects
- Rédaction des éléments techniques intégrés aux propositions.
- Participation aux soutenances et séances de travail clients avec l'équipe commerciale
- Coordination avec le Marketing produit pour : élaboration de tarifications, réalisation de supports commerciaux, formation de l'équipe commerciale (évolution produits, nouveaux services, etc)

Profil recherché :

- Diplômé(e) d'une Ecole d'Ingénieur ou Technicien Télécoms avec minimum 3 ans d'expérience
- Formation Telecom et réseau/Informatique
- Maîtrise des outils informatiques
- Bonne capacité rédactionnelle français/anglais
- Aptitude à réaliser des présentations en clientèle
- Tu es moteur des projets qui te sont confiés et tu aimes imaginer des solutions innovantes
- Tu possèdes une ou plusieurs expériences chez un opérateur ou un intégrateur





INGENIEUR AVANT VENTE (F/H)

Si ton profil correspond et que tu souhaites rejoindre une équipe ambitieuse et dynamique, alors n'attends plus, et envoie ta candidature !

Déroulement des entretiens :

- 1^{er} entretien avec les Ressources Humaines
- 2nd entretien avec la Responsable Customer Services

Rémunération et avantages :

- CDI
- Salaire selon profil
- Tickets restaurant
- Un contexte stimulant et dynamique, avec de vrais projets d'avenir
- Un vrai esprit d'équipe dans une équipe tournée vers le collectif

Adressez votre CV au Département Ressources Humaines de Wisper par mail à recrutement@wisper.io